

# ***FNMI - Ihr Partner auf dem Weg zum internationalen Erfolg***



## ***Erfolgreich neue Märkte in Zentral- und Südeuropa erschließen.***

Viele österreichische Klein- und Mittelunternehmen haben in den letzten Jahren enorm von der EU-Ost-Erweiterung profitiert, der Außenhandel mit den Central East Europe Ländern zeigt eine positive Bilanz. Der wichtigste Exportmarkt für Österreich bleibt aber weiterhin Deutschland.

**Sie sind erfolgreich am österreichischen Markt tätig und möchten Ihre Dienstleistung oder Ihr Produkt künftig auch im Ausland anbieten?**



Find New Market Innovation unterstützt Sie beim Aufbau Ihrer Geschäftsstrategie in Osteuropa und Deutschland. Der Eintritt in neue Märkte ist meist mit viel Unsicherheit und Risiko verbunden. Damit Sie Ihren Start in die Expansion sicher und erfolgreich meistern, stehen wir Ihnen gerne als Partner zur Verfügung. Die Tätigkeit am Auslandsmarkt bringt eine große Anzahl unbekannter Parameter mit sich, fremde Märkte sind oft komplex und verlangen mehr als unternehmerische Intuition – die professionelle Unterstützung erfahrener Berater sichern eine erfolgreiche Geschäftsabwicklung.

### ***Branchen-Know-how und jahrelange Erfahrung im Export***

Unser Schwerpunkt liegt dabei in den Märkten Deutschland und South East Europe, in denen wir über jahrelanges

Know-how verfügen und erfolgreich tätig sind. Wir sind vorwiegend auf Klein- und Mittelunternehmen aus den Branchen Umwelttechnik, Industrie und Maschinenbau spezialisiert. Österreich ist nach wie vor wichtigster Handelspartner und größter Auslandsinvestor in diesen Märkten und zeigt trotz der angespannten wirtschaftlichen Lage überdurchschnittliches Wachstum. Denn Export ist und bleibt die Zukunftschance für Österreichs Unternehmen.

### ***Wir sind Ihr Begleiter – auf dem Weg in eine vielversprechende Zukunft***

Unsere Devise für eine erfolgreiche Zusammenarbeit lautet dabei „Let's cross borders together!“ Wir begleiten Sie vom ersten strategischen Ansatz bis hin zur Projektsteuerung vor Ort. Dabei lauten unsere gemeinsamen Ziele: **Eine gesunde und stabile Unternehmensentwicklung durch eine durchdachte, nachhaltige Positionierung Ihres Unternehmens auf den neuen Märkten.**

## ***Wir bauen Ihre Auslandstätigkeit systematisch und strategisch auf.***

### ***Die Marktstudie – Potenziale erkennen und Strategien entwickeln***

Eine fundierte Marktstudie mit validen Daten zum Zielmarkt bietet Ihnen eine genaue Analyse ihres Marktpotenzials. Dabei werden potenzielle Kunden, verfügbare Ressourcen und Arbeitskraft, Konkurrenten, vorhandene Infrastruktur, mögliche Preisgestaltung sowie rechtliche Rahmenbedingungen genau analysiert und ihre Chancen am Zielmarkt daraus abgeleitet. Anschließend Markttests sowie ein Stärken- / Schwächen-Profil sind Basis für die Entwicklung einer langfristigen und erfolgreichen Exportstrategie.

### ***Den Vertrieb vor Ort aufbauen***

Wir verfügen über ein weitverzweigtes und starkes Netzwerk an Vertriebskontakten – damit können auch Sie Ihre Vertriebskanäle im Zielland aufbauen und optimieren. Wir unterstützen Sie dabei gerne vor Ort und stehen Ihnen

Mitarbeitern beim Aufbau des Vertriebs zur Seite. Neben der Auswahl an potenziellen Mitarbeitern, Geschäftspartnern wie Distributoren und Handelspartnern vor Ort kümmern wir uns auch um die vertrags-, handels- und steuerrechtlichen Rahmenbedingungen der Zusammenarbeit.

### ***Förderungen optimal ausnutzen***

Für den Schritt in neue Exportmärkte stehen neben zahlreichen nationalen Förderungen aus Österreich auch umfangreiche lokale Fördermöglichkeiten im Zielland zur Verfügung. Nicht immer ist es ganz leicht, sich in der Vielzahl der Möglichkeiten zu Recht zu finden und das Potenzial optimal auszuschöpfen. Wir stellen für Sie das optimale Förderpaket zusammen, überprüfen Ihre Finanzierungsstrategie und stehen Ihnen auch bei rechtlichen Fragen mit Rat und Tat zur Seite. Auf Wunsch organisieren wir gerne die gesamte Abwicklung mit Förderstellen vor Ort sowie die Koordination mit dem zuständigen Kreditinstitut.

### ***Wussten Sie, dass...***

...10 Prozent der österreichischen Unternehmen im Export tätig sind und dabei circa 50 Prozent des Bruttoinlandsproduktes erwirtschaften?

...für Ihren Weg in neue Exportmärkte Förderungen, darunter auch für die Vertriebspartnersuche, erhalten?

des Projektmanagement im Zielland, unterstützen Ihre Mitarbeiter und bringen Ihnen die Werte, Erwartungen und geschäftsüblichen Abläufe näher.

### ***Beteiligungscontrolling für langfristige Sicherheit***

Sollten Sie sich längerfristig an einem Unternehmen im Ausland beteiligen, übernehmen wir gerne das Beteiligungscontrolling nach internationalen Rechnungslegungsstandards für Sie.

### ***Jahrelange Erfahrung und Expertise. Dafür stehen wir.***

Wir beraten Sie objektiv und zielorientiert – damit Sie künftig eine sichere Marktposition einnehmen können. Im gemeinsamen Gespräch erörtern wir Ihre Vorstellungen und

Bedürfnisse – denn jedes Projekt ist einzigartig und erfordert eine individuelle Herangehensweise. Wir verstehen uns als Partner, der Sie bei jedem Schritt professionell unterstützt und berät und Ihnen auch beim Projektmanagement zur Seite steht. Wir gehen auf Ihre Wünsche und Ziele ein – mit realistischen Einschätzungen und umsetzbaren Konzepten.



Der Geschäftsführer Franz Niggas verfügt über 20 Jahre Erfahrung im Bereich Projektfinanzierung, Vertriebs- und Beteiligungscontrolling sowie Vertragsrecht und war viele Jahre für Tochtergesellschaften börsennotierter Unternehmen in der Central East Europe-Region tätig.

### ***Kontakt Daten***

**FNMI Consulting e.U.**  
Vogtgasse 20/25  
A-1140 Wien

**T:** +43 676 7408595  
**E:** office@fnmi.eu  
**W:** www.fnmi.eu